

<b>Introducción</b>	VII
<b>Empresarios, grupos económicos y gobierno corporativo.</b>	
1. Los grupos económicos en la Argentina: una perspectiva de largo plazo (siglos XIX y XX), por <i>María Inés Barbero</i> .	1
2. Gobierno Corporativo y Estructura de Propiedad en Chile: 1854-2005, por <i>Gonzalo Andrés Islas Rojas</i> .	39
<b>Inversión extranjera directa, multinacionales e internacionalización de empresas</b>	
3. Empresas multinacionales, grupos económicos y nacionalismo petrolero: Shell, Esso, Copec y el estado chileno, 1913-2005, por <i>Marcelo Bucheli</i> .	75
4. Las empresas transnacionales en Argentina: del modelo agroexportador a las reformas estructurales, por <i>Andrés López</i> .	101
5. Crecimiento y expansión de las empresas y la inversión española en Argentina y el Cono Sur en el siglo XX, por <i>Javier Vidal Olivares</i> .	133—
6. Selección y gestión de personal de las empresas británicas en Argentina y Chile: el período de transición, 1930-1970, por <i>Rory Miller</i> .	155
<b>Empresas y estado</b>	
7. Del Estado garante al Estado empresario. La relación entre Estado y empresas de servicios públicos urbanos en Argentina, 1880-1955, por <i>Norma Lanciotti</i> .	187
8. Las relaciones público-privadas en Chile, desde 1990, por <i>Oscar Muñoz Gomá</i> .	219
<b>Ensayo Final</b>	
9. Empresas y empresarios de Argentina y Chile en la segunda economía global <i>Geoffrey Jones-Andrea Lluch</i>	255